



En nuestro futuro todo será Phygital.

¡Bienvenido a bordo!

Ya eres parte de nuestro equipo

TLP GROUP

Technology Latam partners

¿Quiénes somos?

Somos una holding en crecimiento que invierte y opera empresas de tecnología y servicios, siempre enfocándonos en oportunidades de inversión con gran potencial de crecimiento.



Visión a largo plazo

Ser el grupo líder en la adquisición y operación de 100 empresas tecnológicas.



Valores Corporativos



Innovación Tecnológica

Impulsamos el desarrollo tecnológico



Responsabilidad social

Aseguramos un alto impacto en la sociedad (RSE).



Sostenibilidad financiera

Aseguramos un crecimiento sostenible.



Excelencia Operativa

Nos esforzamos en alcanzar la eficiencia operativa en todos nuestros procesos.

EMPRESAS



SINOVA

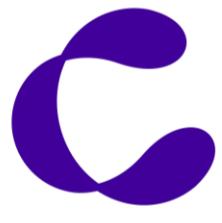


 **Computec**



Grupodot
AGENCIA

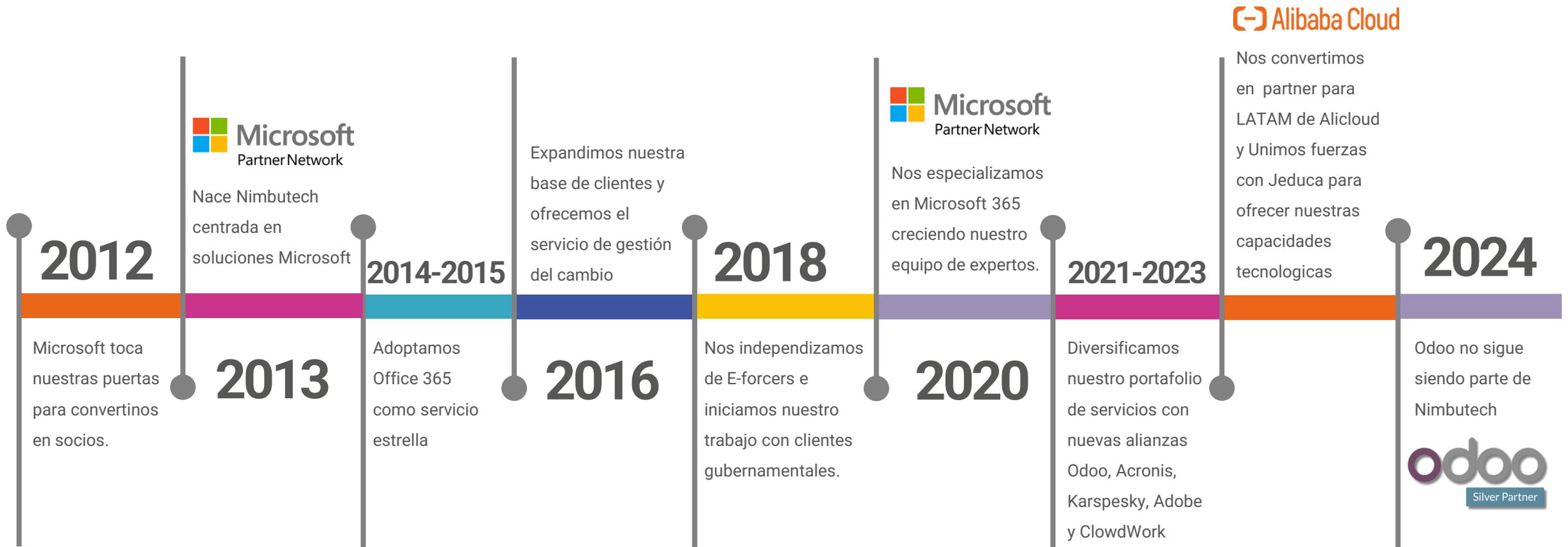


 **CLOUXTER**
continuous evolution



 **Nimbutech**

Nuestra Historia



2012

Microsoft toca nuestras puertas para convertirnos en socios.

2013

Nace Nimbutech centrada en soluciones Microsoft

2014-2015

Adoptamos Office 365 como servicio estrella

2016

Expandimos nuestra base de clientes y ofrecemos el servicio de gestión del cambio

2018

Nos independizamos de E-forcers e iniciamos nuestro trabajo con clientes gubernamentales.

2020

Nos especializamos en Microsoft 365 creciendo nuestro equipo de expertos.

2021-2023

Diversificamos nuestro portafolio de servicios con nuevas alianzas Odoo, Acronis, Karspesky, Adobe y CloudWork

2024

Alibaba Cloud

Nos convertimos en partner para LATAM de Alicloud y Unimos fuerzas con Jeduca para ofrecer nuestras capacidades tecnologicas



Nuestra historia en cifras



+12
años
transformando



+650
Proyectos
ejecutados



+670
clientes
satisfechos



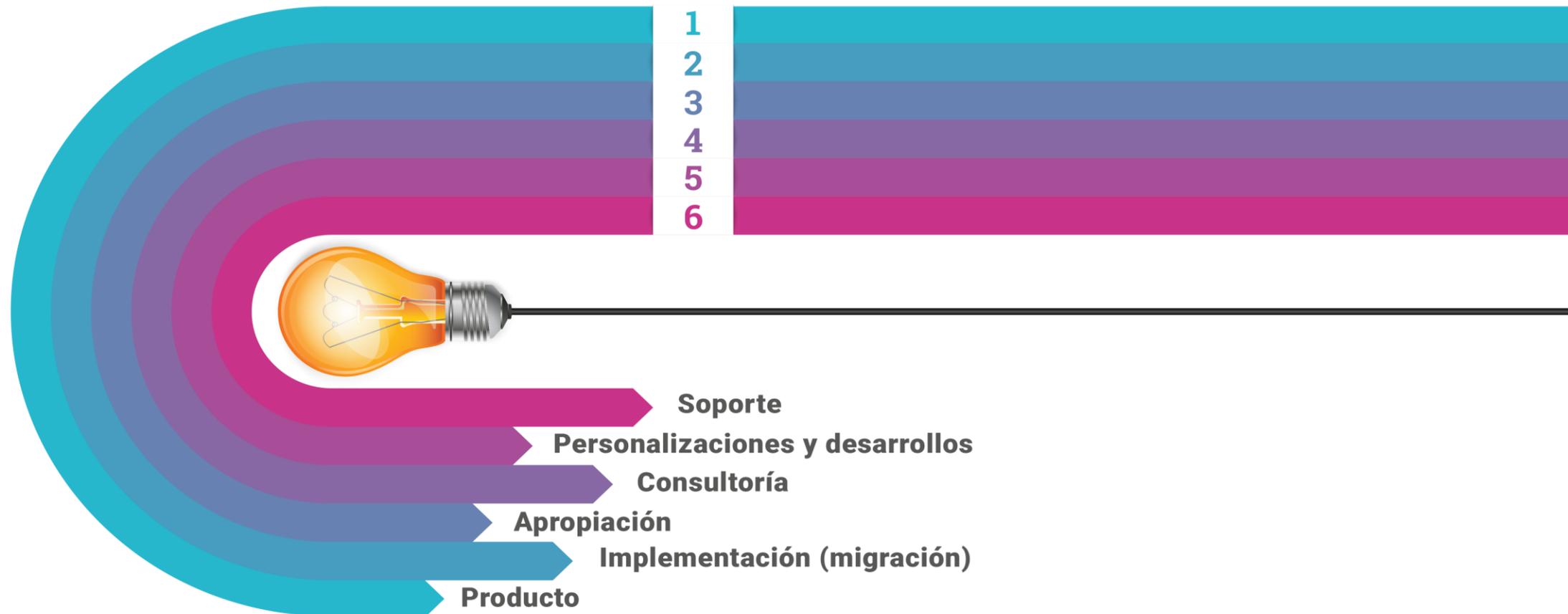
+11
Industrias



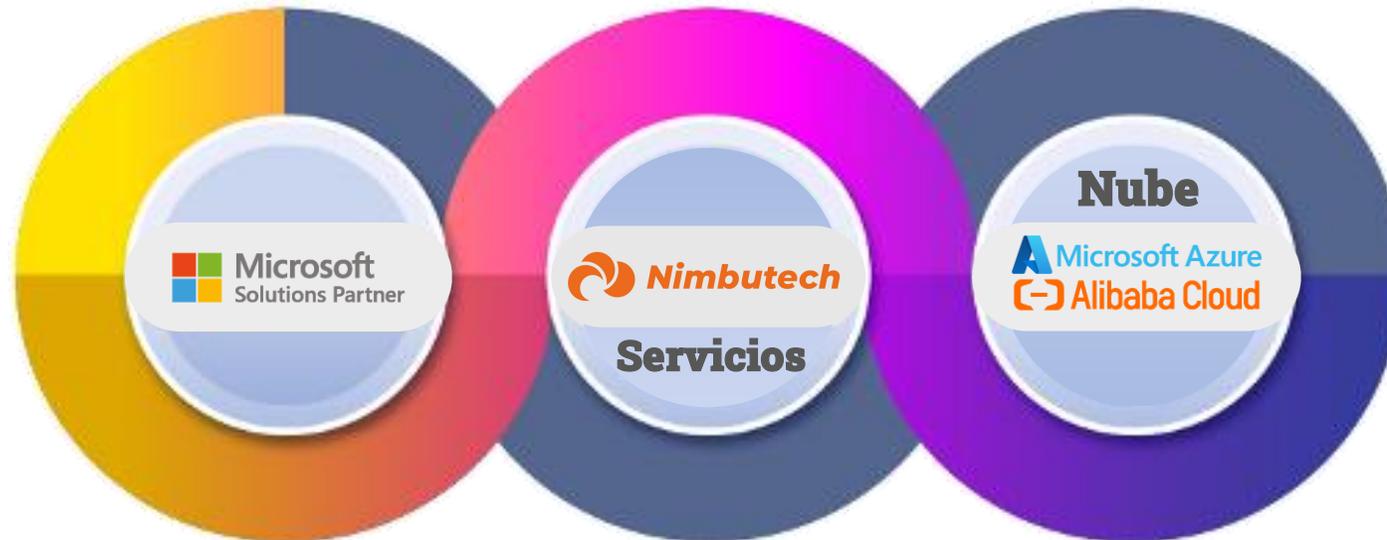
Nimbutech

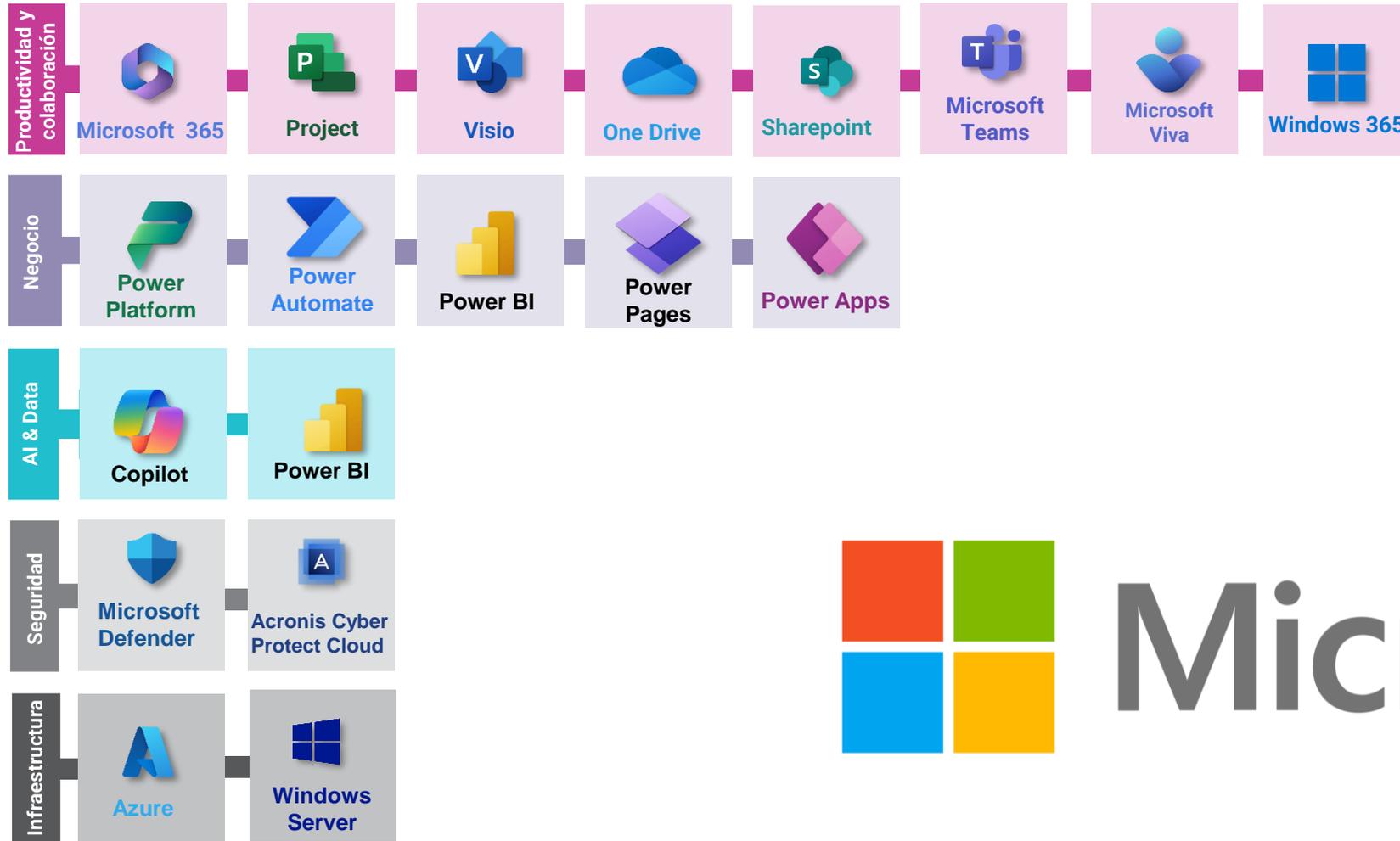
Evolucionando Negocios

Composición y estructura de nuestro portafolio

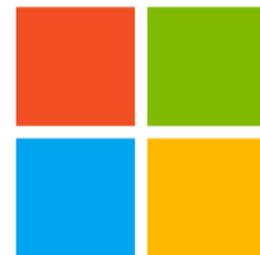


Líneas de Negocio



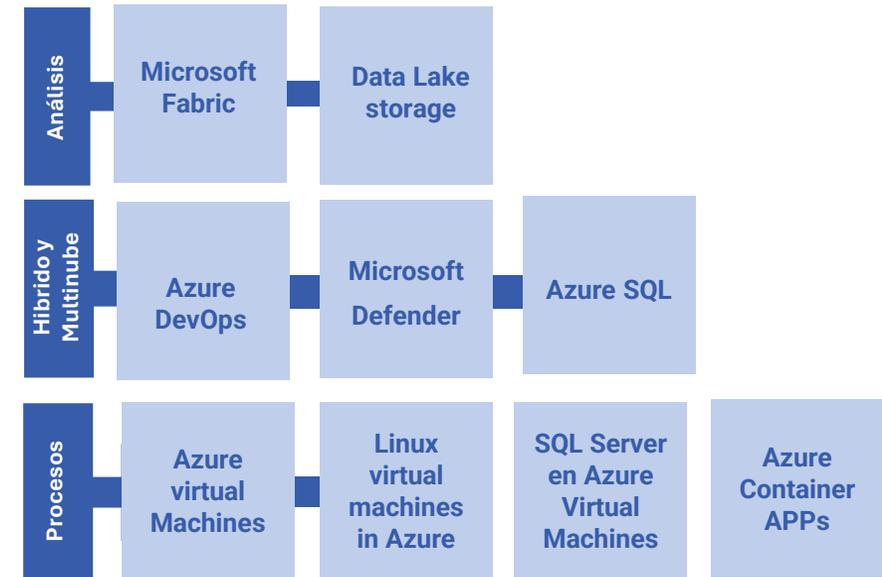


Productos



Microsoft

Infraestructura en la Nube



 Alibaba Cloud

 Microsoft Azure

Aseguramos la **IMPLEMENTACIÓN** exitosa de nuestras soluciones

1 **PLANIFICACIÓN**
Levantamiento de necesidades y requerimientos

3 **MIGRACIÓN DE DATOS**
Correos electrónicos, contactos, calendarios, archivos y otros datos.

2 **DESPLIEGUE**
Configuración y personalización de aplicaciones

4 **ESTABILIZACIÓN**
Normalizar a la compañía en el uso de herramientas

Acompañamos el proceso de **APROPIACIÓN** de nuestras soluciones

Estrategia de
Comunicación

Manejo de
resistencias

Patrocinio

Acompañamiento a
Líderes

GESTIÓN DEL CAMBIO

Capacitación
Especializada

ASESORAMOS en procesos claves de tecnología



Integración de Plataformas

Conectividad sin fisuras para su negocio.



Estructuración de Redes

Redes sólidas y confiables



Virtualización

Infraestructura ágil y escalable.



Respaldo de Información

Disponibilidad y seguridad de datos garantizada.



Seguridad 360

Protección integral contra amenazas. Políticas y Assessment de Seguridad (Cloud Security M 365).



Optimización de Recursos

Máximo rendimiento con mínimo gasto.

PERSONALIZAMOS y llevamos sus herramientas Microsoft 365 a otro nivel

Portales y Plataformas de Colaboración

- **Desarrollo personalizado** para mejorar productividad y administración de contenidos.
- **Enfoque en tecnologías** Microsoft y Oracle para alta compatibilidad e integración.



Gestión Documental

- Implementación de **Microsoft SharePoint** On-premise y en la nube.
- Garantizamos **integración eficiente** entre diversas tecnologías.



Soluciones únicas y Adaptadas

- **Personalización** basada en mejores prácticas internacionales.
- Enfoque en **efectividad y sostenibilidad**.



Inteligencia de Datos

- **Optimización:** Detecte anomalías dentro de los patrones de información.
- **Control:** los datos claves y estadísticas
- **MicroStrategy:** Encuentre respuestas y perspectivas en el análisis de datos, a través de una inteligencia empresarial integrada.



Creamos e innovamos con **DESARROLLOS A SU MEDIA**

Soluciones Personalizadas

Desarrollo de APPs para Android y Apple adaptadas a sus necesidades.

Integración y Gestión

Aplicaciones que conectan procesos web y administran inventarios eficazmente

Innovación y Soporte

Reportes de RRHH, intercambio de documentos y seguimiento en tiempo real

Diseño digital

UX /UI interfaces intuitivas diseñadas para crear experiencias amigables y efectivas.

Branding

Creación de entidades visuales únicas que reflejen la personalidad y valores de su empresa



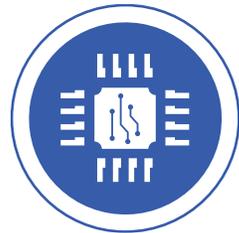


Automatización
Robótica de
Procesos (RPA)



Estudio

Interfaz de desarrollador para diseñar su fuerza de trabajo digital.



Robot

Empleado digital que realiza tareas 24/7 sin interrupciones.



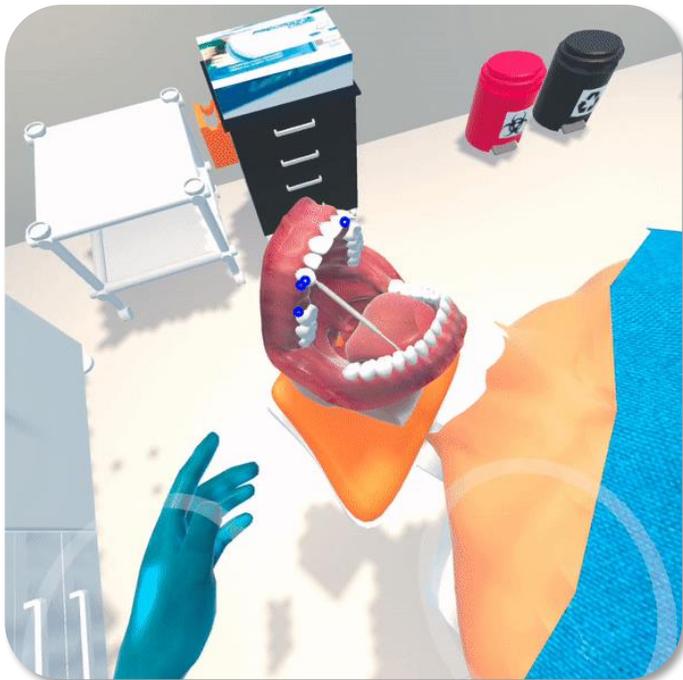
Master

Herramienta de administración unificada para implementar su fuerza de trabajo digital

Optimizamos y
AUTOMATIZAMOS
procesos

Creamos **EXPERIENCIAS INMERSIVAS** para transportar usuarios a ambientes virtuales interactivos

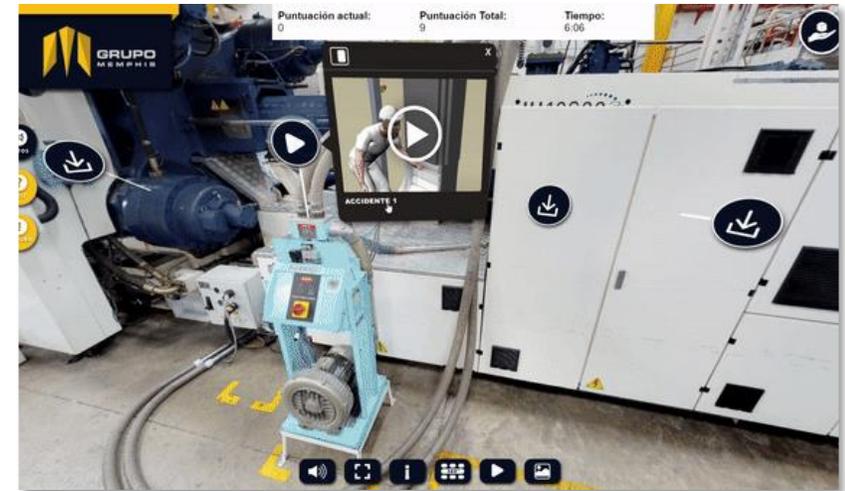
Realidad Virtual



Realidad Aumentada



Recorridos 360°



Plataforma de Aprendizaje virtual (LMS)

Ofrecemos una herramienta de LMS para el uso de las tecnologías de multimedia basado en Pedagogía, para desarrollar y mejorar nuevas estrategias de aprendizaje. A través, de la utilización de herramientas informáticas, tales como internet o dispositivos móviles para llevar a cabo una labor docente.



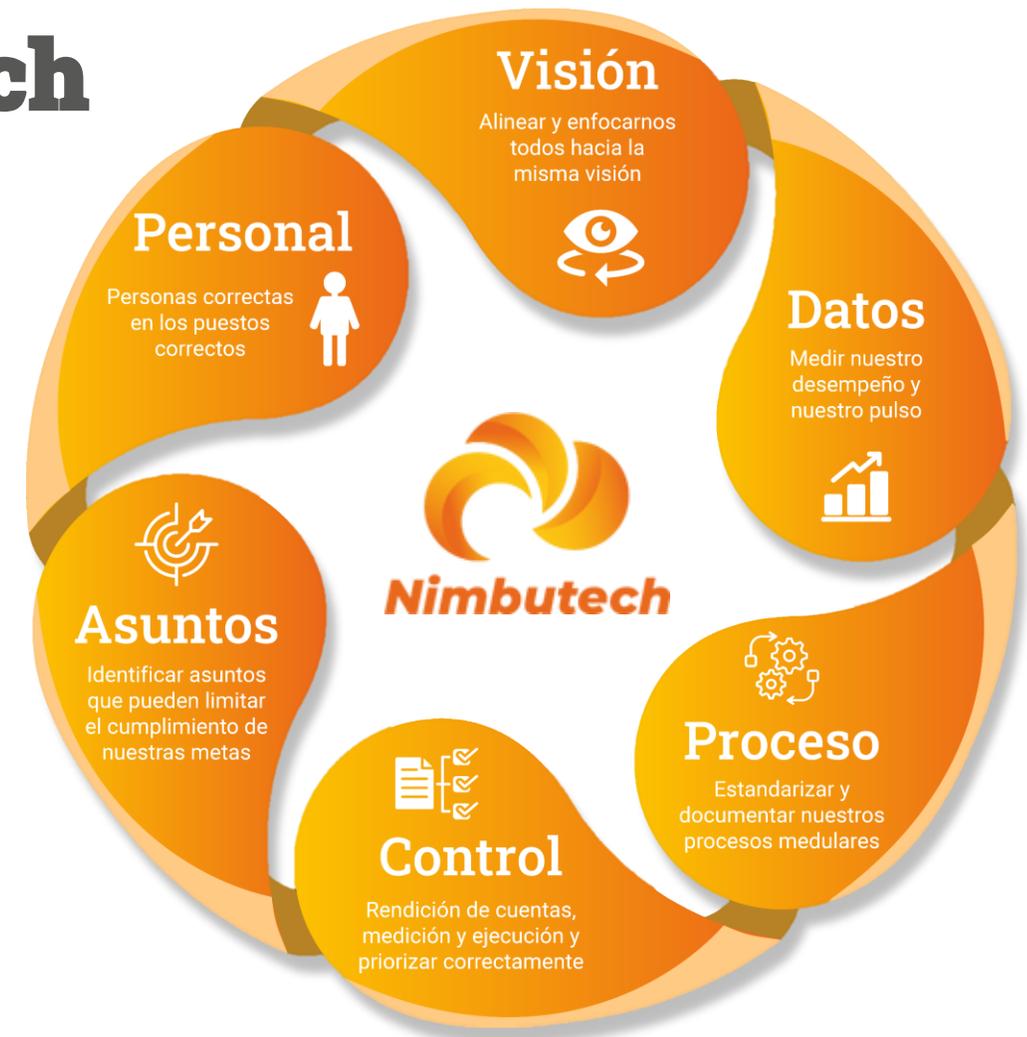
Servicios de Soporte



Así trabajamos en Nimbutech

¿Qué rayos es EOS?

Es la manera en que las personas en la organización se reúnen, solucionan problemas, planifican, priorizan, siguen procesos, comunican, miden, estructuran, establecen roles y administran.



Nuestra Visión

"Ser líderes globales en el desarrollo de servicios de software innovadores, soluciones de seguridad avanzadas, infraestructura en la nube de alta eficiencia y licenciamiento Microsoft, transformando la manera en que las empresas operan y crecen, mientras promovemos un entorno de confianza, colaboración y excelencia."



Nuestro propósito

Pasión

Revolucionamos negocios a través del uso creativo de la tecnología.



Especialidad

Integramos y personalizamos soluciones tecnológicas impactando procesos y optimizando recursos.

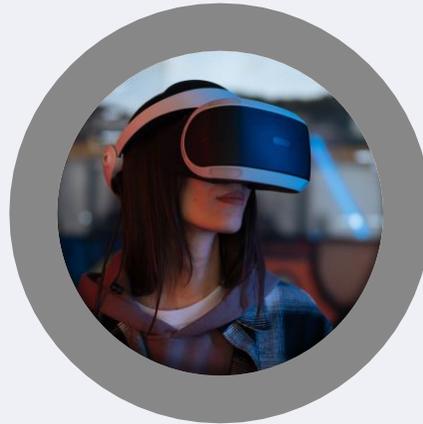


Valores Medulares de Nimbutech



Integridad

Nuestra ética
guía cada acción.



Innovación

Reinventamos cada
día con tecnología.



Confianza

Confiamos y hacemos
que confíen.



Pasión

La pasión impulsa
nuestro trabajo.



Trabajo en equipo

Crecemos juntos,
crecemos todos.

Mapa Estratégico Nimbutech

Nimbutech
PLANEACIÓN
2024-2034

**Meta a 1 Año
2025**

Ventas \$ 7 MM USD

Internacionalización



10% de participación en la facturación por clientes internacionales.

Perú – Panamá

Servicios



16% de participación en la facturación de servicios.

Gobierno



25% de participación en la facturación por clientes sector gobierno.

**Meta a 3 Años
2027**

Ventas \$ 16,6 MM USD

Internacionalización



25% de participación en la facturación por clientes internacionales.

Servicios



26% de participación en la facturación de servicios.

Gobierno



30% de participación en la facturación por clientes sector gobierno.

Clientes 1000 clients.

Ticket



Promedio de 4.000 en productos y 15.000 en servicios

**Meta a 10 Años
2034**

Ventas \$ 62 MM USD

Lograr una facturación en ventas de USD \$62MM con 45% de participación en servicios.

1

2

3

Foco en desarrollo de soluciones tecnologías (productos y servicios) que permita el logro de nuestros ejes estratégicos

Estrategia



- ▶ Colombia.
- ▶ Panamá - Perú.
- ▶ Designación -Dllo Microsoft.

**Expansión
de Mercado**



- ▶ Certificación ISO Buenas prácticas de innovación.
- ▶ Desarrollo de Servicios Seguridad.
- ▶ Implementación del Sistema de Innovación Empresarial Nimbulab.

Innovación



- ▶ Certificación ISO 20001 – 27001.
- ▶ Fidelización.
(Cuantas empresas)

**Experiencia
de Cliente**

Plan de Acción



+750

Clientes en la base instalada.
50 Clientes en Servicios.
100 clientes en licenciamiento y nube.

Estrategia de ventas



- ▶ Nueva imagen corporativa.
- ▶ Página web.
- ▶ QA.
- ▶ Servicio postventa.

Foco en Servicios



- ▶ Formación en Tecnologías Avanzadas.
- ▶ Cierre de ventas
- ▶ Optimización de tiempos

Capacitación del personal

Metas para el año 2025



Alcanzar USD 530 K de ventas en el mercado internacional



Lograr certificación en ISO 27001 e ISO 20001 e ISO Innovación



Lograr ventas por USD 1,3 MM por conceptos de ventas de servicios



Mejorar habilidades de ventas consultivas para identificar y ofrecer productos y servicios de mayor valor para aumentar el 15% en el ticket promedio por representante de ventas capacitado.



Lograr un Ticket Promedio Producto USD \$3.800 Servicios USD \$12.500



Estructuración del Sistema de Gestión integrado y definición y divulgación de cronograma de implementación

Nuestro Organigrama



Tú Rol



Beneficios



Medios de comunicación

 Viva Engage

 Teams



 Conexión Nimbutech

 Correo corporativo

- Reglamento Interno de trabajo
- Código de ética
- Permisos y vacaciones módulo
- Políticas de la compañía



ARL



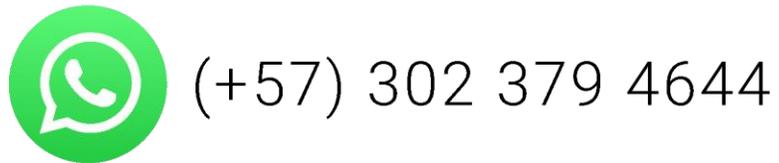
Caja Compensación



**¿Cuál es mi ARL
y Caja de
compensación?**



@nimbutech



www.nimbutech.com

